



TOHUM
AKADEMİ

FAALİYET RAPORU



2024-2025

insana güvenle

TOHUM AKADEMİ HAKKINDA

Tohum Akademi, Tohum Holding bünyesinde çalışanlarımızın gelişimine özel olarak kurulmuş bir eğitim platformudur. Hem bireysel hem de mesleki gelişimi desteklemek için kişiselleştirilmiş eğitim programları sunar.

Akademimiz, çalışanlarımızın yetkinliklerini artırarak iş hayatında daha güçlü ve etkili bir şekilde yer almalarını sağlamayı hedefler. Kişisel, mesleki ve akademik alanlarda sunduğumuz eğitimlerle bireylerin potansiyellerini en üst düzeye çıkarmayı amaçlıyoruz.

MİSYONUMUZ

Çalışanlarımızın bireysel ve profesyonel yetkinliklerini geliştirerek Tohum Holding'in sürdürülebilir başarısına katkı sağlamak.

VİZYONUMUZ

Kendi alanında fark yaratan çalışanlarla geleceğin lider şirketlerini inşa eden bir akademi olmak.

**2025 YILI
EĞİTİM
PROGRAMLARIMIZ**

TECRÜBE AKTARIMI: İŞE VE SATIŞA BAKIŞ AÇIMIZ

İÇERİK

Tohum Holding olarak işe, satışa bakış açımız ve bunun sürdürülebilirliği hakkında bir seminerdir.



01

AÇIKLAMA

Yönetim Kurulu Başkanımız Sayın Hüseyin Akkuş'un tecrübe ve bilgi birikimlerinden faydalanma fırsatı bulduğumuz bu etkinliğin, hepimiz için ilham verici ve yol gösterici olduğuna inanıyoruz.

MÜŞTERİ RİSK YÖNETİMİ EĞİTİMİ

İÇERİK

Müşteriyle yapılacak ticari çalışmalarda dikkate alınması gereken temel değerlendirme kriterleri.

02



AÇIKLAMA

Satış personelinin, müşteriyle yapılacak ticari çalışmalarda dikkate alınması gereken temel değerlendirme kriterlerini detaylı şekilde ele alır. Ticari referanslardan çek ödeme performansına, banka analizlerinden kamu borçlarına kadar pek çok alanda risk yönetimine dair stratejik bakış açıları kazanımını hedefler.

YAPAY ZEKA İLE İŞBİRLİĞİ

İÇERİK

Yapay zekanın iş dünyasındaki mevcut durumu, gelişim potansiyeli ve işbirliği fırsatları.



03

AÇIKLAMA

İsmail Akkuş Eğitim Salonu'nda gerçekleşen bu özel söyleşide, Tohum Holding ve grup şirketlerimizin üst düzey yöneticileri, yapay zekanın ilham verici dönüştürücü gücüne dair değerli konuşmacı Samet Ensar Sarı ile bir ufuk turuna çıktı.

TEKSTİL KUMAŞ EĞİTİMİ

İÇERİK

Kumaş, iplik ve dokuma süreçlerine dair teknik bilgilerin kapsamlı bir şekilde ele alınması.

04



AÇIKLAMA

Katılımcılara, gerçekleştirdiğimiz eğitim ile profesyonel gelişim yolculuğumuzda bir adım daha ileriye gittik. Katılımcılarımız, sektörel bilgi birikimlerini derinleştirerek mesleki yetkinliklerini bir üst seviyeye taşıdı.

YEŞİLAY İŞBİRLİĞİ İLE SİGARA BIRAKMA EĞİTİMİ

İÇERİK

Sigaranın zararları ve bağımlılık süreci; etkili bırakma yöntemleri ve motivasyon teknikleri.



05

AÇIKLAMA

Çalışanlarımızın sağlıklı bir geleceğe adım atmasına destek olmak amacıyla "Sigarayı Bırakma Eğitimi" düzenlendi. Yeşilay Akademi'nin değerli eğitmenleri sigaranın fiziksel ve psikolojik etkilerinden, bağımlılık mekanizmalarına kadar birçok önemli konuda çalışanlarımıza vardiyalar halinde bilimsel ve rehberlik edici bilgiler sundular.

ELVAN TEKSTİL BURSA SAHA ZİYARETİ

İÇERİK

Tekstil grubu satış ekibinin Elvan Tekstil boyahanesindeki saha ziyareti ve teknik eğitimi.

06



AÇIKLAMA

Furkan Tekstil ekibi, üretim süreçleri ve kalite akışlarını yerinde inceledi. Boyahane ve diğer kritik üretim alanlarında gözlemler yapıldı. Yeni alınan makinelerin işleyişi hakkında teknik bilgilendirme alındı.

MÜŞTERİ RİSK YÖNETİMİ EĞİTİMİ

İÇERİK

Müşteriyle yapılacak ticari çalışmalarda dikkate alınması gereken temel değerlendirme kriterleri.



07

AÇIKLAMA

Satış personelinin, müşteriyle yapılacak ticari çalışmalarda dikkate alınması gereken temel değerlendirme kriterlerini detaylı şekilde ele alır. Ticari referanslardan çek ödeme performansına, banka analizlerinden kamu borçlarına kadar pek çok alanda risk yönetimine dair stratejik bakış açıları kazanımını hedefler.

ÜRETİM VE LABORATUVAR SÜREÇLERİ

İÇERİK

Ürün ve üretim süreçleri hakkında daha derin bir anlayış kazanma; müşteri beklentilerini daha doğru yönetme ve satış süreçlerinde daha etkin çözümler üretmek.

08



AÇIKLAMA

Gerçekleşen eğitimde; üretim süreçleri, kalite kontrol aşamaları ve laboratuvar analizlerine dair önemli bilgiler katılımcılarımızla paylaşıldı. Teknik donanımlarını güçlendiren ekibimiz, üretim süreçlerine daha bütüncül ve profesyonel bir bakış kazandı.

2024 YILI
EĞİTİM
PROGRAMLARIMIZ

İLETİŞİM VE MÜZAKERE EĞİTİMİ

İÇERİK

Etkili iletişim teknikleri, müzakere stratejileri ve takım ruhunun geliştirilmesi.

01



AÇIKLAMA

Çalışanların etkili iletişim kurma ve müzakere becerilerini geliştirmek amacıyla düzenlenen bu eğitim, profesyonel ilişkilerde başarı sağlamayı hedefler. Katılımcılar, stratejik iletişim tekniklerini öğrenir ve takım ruhunu güçlendirme yollarını keşfeder.

FİNANSAL OKURYAZARLIK EĞİTİMİ (MART - 2024)

EĞİTMEN
YENAL KOÇAK

İÇERİK

Temel finansal kavramlar, bütçe yönetimi, finansal planlama ve risk yönetimi.



02

AÇIKLAMA

Katılımcılara temel finansal kavramları öğretmek, bütçe yönetimi ve finansal planlama becerilerini kazandırmak amacıyla hazırlanmış kapsamlı bir eğitimidir. Şirket kaynaklarının etkili kullanımı ve finansal risk yönetimi konularında önemli bilgiler sunulur.

VERİ ANALİZİ VE RAPORLAMA EĞİTİMİ (İLERİ SEVİYE) (TEMMUZ - 2024)

EĞİTMEN
ÖMER BAĞCI

İÇERİK

İleri düzey raporlama ve veri görselleştirme, iş akışlarında Excel'in optimize kullanımı.

03



AÇIKLAMA

Excel'de ileri düzey veri analizi ve raporlama becerilerini kazandırmayı hedefleyen bu eğitim, iş akışlarında Excel'in optimize edilmesini sağlar. Katılımcılar, veri görselleştirme ve etkili rapor oluşturma tekniklerini öğrenir.

VERİ ANALİZİ VE RAPORLAMA EĞİTİMİ (İLERİ SEVİYE) (EYLÜL - 2024)

EĞİTMEN
ÖMER BAĞCI

İÇERİK

İleri düzey raporlama ve veri görselleştirme, iş akışlarında Excel'in optimize kullanımı.



04

AÇIKLAMA

Gelişmiş veri analizi ve görselleştirme yöntemleriyle katılımcılara daha karmaşık veri setlerini yönetme ve raporlama becerileri kazandırılır. Bu eğitim, iş süreçlerinde verimliliği artırmayı hedefler.

İLETİŞİM VE MÜZAKERE EĞİTİMİ (EKİM - 2024)

EĞİTMEN
PROF. DR. BAŞAK
AYDEM ÇİFTÇİOĞLU

İÇERİK

Stratejik iletişim becerileri, profesyonel ilişkileri güçlendirme ve kurumsal iletişim.

05



AÇIKLAMA

Stratejik iletişim becerilerinin geliştirilmesini hedefleyen bu eğitim, profesyonel ilişkileri güçlendirme ve kurumsal iletişimde başarı sağlamaya odaklanır.

VERİ ANALİZİ VE RAPORLAMA EĞİTİMİ (İLERİ SEVİYE) (KASIM - 2024)

EĞİTMEN
ÖMER BAĞCI

İÇERİK

İleri düzey raporlama ve veri görselleştirme, iş akışlarında Excel'in optimize kullanımı.



06

AÇIKLAMA

Excel'in ileri düzey özelliklerini iş süreçlerine entegre etmek isteyen katılımcılar için düzenlenen bu eğitim, etkili karar destek sistemlerinin oluşturulmasına odaklanır.

BOYAHANE İŞLETMESİ SAHA GEZİSİ VE EĞİTİMİ (KASIM - 2024)

EĞİTMEN
ELVAN TEKSTİL EKİBİ

İÇERİK

Tekstil grubu satış ekibimizin Elvan Tekstil Bursa fabrikasındaki saha ziyareti ve eğitimi.



07



AÇIKLAMA

Furkan satış ekibimiz, tekstil sektöründeki üretim ve boyama süreçlerini detaylı bir şekilde sahada gözlemlemiş, ve üretim ekibinin verdiği seminerlerle iplik-kumaş üretim süreçleri hakkında bilgi sahibi olmuşlardır.

B2B PROFESYONEL SATIŞ EĞİTİMİ (ARALIK - 2024)

EĞİTMEN
ESAT İHSAN
KOCAGER

İÇERİK

B2B profesyonel satış eğitimi

08



AÇIKLAMA

B2B satış süreçlerini optimize etmek, etkili müşteri yönetimi ve pazarlık tekniklerini öğrenmek isteyen profesyonellere yönelik bir eğitimidir. Katılımcılar, satış stratejilerini geliştirme fırsatı bulur.

İSMAİL AKKUŞ EĞİTİM SALONU AÇILIŞI

Tohum Akademi bünyesinde başlattığımız eğitim çalışmalarının merkezi olarak, Tohum Holding binasında özel olarak tasarladığımız eğitim salonunun açılışını 22 Ekim’de gerçekleştirdik. Tohum Holding kurucularından İsmail Akkuş Bey’in ismini verdiğimiz salonu, kendisinin de katılımıyla hizmete sunduk. Çalışanlarımızın mesleki ve kişisel gelişimlerini desteklemek amacıyla tasarlanan bu eğitim salonu, 2024 yılında pek çok programa ev sahipliği yaptı.



insana güvenle



TOHUM HOLDİNG



Cumhuriyet Mah. Coşkun Sok. No:31
Üsküdar/İstanbul/Türkiye

P: (+90) 216 335 50 00

info@tohumholding.com.tr
tohumholding.com.tr

in /TohumHolding



TOHUM AKADEMİ